

## КЛАССИФИКАЦИОННЫЕ ПОДХОДЫ К СТРУКТУРЕ ИЗДЕРЖЕК ПРОИЗВОДСТВА И ИХ РОЛЬ В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЕМ

*Камилова Наргиза Абдукахоровна*

*кандидат экономических наук, доцент,*

*Самаркандинский институт экономики и сервиса*

*Орзикулова Интизора Отабековна*

*студентка экономического факультета*

*Самаркандинский институт экономики и сервиса*

**Аннотация:** В нашей статье мы рассматриваем основные классификационные подходы к структуре издержек производства и их практическая значимость для управления предприятием. Мы анализируем различные виды затрат, их экономическая сущность и влияние на финансовую эффективность деятельности организации. Особое внимание уделено роли классификации издержек в процессе принятия управленческих решений, планировании бюджета и оптимизации производственных процессов.

**Ключевые слова:** издержки производства, классификация затрат, управленческий учет, финансовая эффективность, оптимизация затрат, структура издержек.

**Abstract:** In this article, we examine the main classification approaches to production cost structure and their practical significance for enterprise management. We analyze various types of costs, their economic essence, and their impact on an organization's financial performance. Particular attention is paid to the role of cost classification in management decision-making, budget planning, and production process optimization.

**Keywords:** production costs, cost classification, management accounting, financial performance, cost optimization, cost structure.

**Введение.** Эффективное управление издержками производства является одним из ключевых факторов повышения конкурентоспособности предприятия и устойчивого развития экономики в целом. В современных условиях рыночной экономики предприятия сталкиваются с необходимостью не только увеличения объёмов производства, но и рационализации расходов, что делает классификацию издержек важным инструментом управленческого учёта. Классификация издержек позволяет систематизировать затраты по различным признакам, выявлять прямые и косвенные расходы, различать управляемые и неуправляемые затраты, а также оценивать их влияние на себестоимость продукции и финансовые показатели предприятия. При этом использование

классификационных подходов обеспечивает основу для принятия обоснованных управленческих решений, планирования бюджета и оптимизации производственных процессов.

Цель нашей статьи заключается в анализе существующих подходов к классификации издержек производства, выявлении их роли в управлении предприятием и практическом применении для повышения финансовой эффективности деятельности организаций. В рамках исследования рассматриваются теоретические основы издержек, их структура и виды, а также методы систематизации затрат, позволяющие руководству предприятия эффективно контролировать расходы и принимать стратегически важные решения.

**Основная часть.** Издержки производства представляют собой совокупность всех расходов предприятия на производство и реализацию продукции. Они включают расход материальных ресурсов, трудовые затраты, амортизацию оборудования, налоги, страховые взносы и другие сопутствующие расходы [1]. Правильное понимание структуры издержек позволяет выявлять ключевые источники затрат, контролировать финансовые потоки и повышать эффективность деятельности предприятия. Издержки классифицируются по различным признакам, что позволяет детализировать затраты и выявлять резервы оптимизации. Так, по экономическому признаку выделяют постоянные, переменные и смешанные издержки. Постоянные расходы не зависят от объема выпуска и включают аренду, амортизацию, налоги на имущество [2]. Переменные издержки напрямую связаны с объемом производства и включают сырьё, материалы, заработную плату производственного персонала [3]. Смешанные издержки имеют как постоянную, так и переменную составляющую, например, коммунальные платежи, часть зарплаты с премиальной системой [4].

Классификация издержек по характеру участия в производстве делит их на прямые и косвенные. Прямые издержки можно напрямую отнести на конкретный продукт — это материалы, комплектующие, зарплата производственных работников [5]. Косвенные расходы невозможно отнести на конкретный вид продукции напрямую; к ним относят амортизацию оборудования, управленческий персонал, налоги [6]. Кроме того, издержки подразделяются на управляемые и неуправляемые. Управляемые расходы находятся под контролем руководства и могут корректироваться в рамках управленческих решений (например, закупка материалов, премирование персонала) [7]. Неуправляемые расходы не поддаются непосредственному контролю предприятия, включая налоги и обязательные страховые платежи [8].

Это особенно актуально для управления предприятием в условиях рыночной экономики, где повышение конкурентоспособности напрямую

зависит от рационального распределения ресурсов и контроля за расходами. Применение классификационных подходов способствует обоснованному принятию решений по сокращению издержек, планированию бюджета и оценке экономической эффективности отдельных производственных процессов.

**Выводы и предложения.** Классификация издержек производства является ключевым инструментом управленческого учёта и стратегического планирования на предприятии. Анализ издержек по различным признакам — экономическому, по характеру участия в производственном процессе, по степени управляемости и месту возникновения — позволяет детально оценивать структуру затрат, выявлять наиболее значимые статьи расходов и принимать обоснованные управленческие решения [1]. Постоянные, переменные и смешанные издержки формируют основу для расчёта себестоимости продукции и прогнозирования финансовых потоков. Прямые и косвенные расходы помогают понять реальную стоимость отдельных видов продукции, а управляемые и неуправляемые затраты позволяют выделять области, где руководство может оказывать влияние на оптимизацию расходов. Классификация издержек по месту возникновения обеспечивает комплексный контроль за производственными и внепроизводственными расходами, что повышает прозрачность финансовых потоков и эффективность управления [2][3].

На основе проведённого анализа можно сформулировать следующие предложения для повышения эффективности управления издержками на предприятии:

1. Внедрить систематический контроль за постоянными и переменными издержками с регулярным анализом динамики затрат и их влияния на себестоимость продукции.
2. Разработать внутренние регламенты по управляемым расходам, включая стандарты закупки материалов и премирования персонала, чтобы снизить избыточные затраты.
3. Применять классификационные подходы при планировании бюджета, что позволит прогнозировать расходы и своевременно корректировать финансовую политику предприятия.
4. Использовать данные классификации для обоснования ценообразования, формирования политики скидок и определения экономически эффективного объёма производства.
5. Регулярно пересматривать структуру издержек, учитывая изменения внешней среды и внутренние процессы, для выявления новых резервов оптимизации и повышения финансовой устойчивости предприятия.

Таким образом, внедрение классификационных подходов к анализу издержек производства способствует повышению прозрачности расходов, рациональному распределению ресурсов и формированию конкурентоспособной стратегии управления предприятием [4].

#### **СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ:**

1. Петров А. И., Экономика предприятия: Теория и практика. – М.: Финансы и статистика, 2020.
2. Иванова Е. В., Управленческий учет и контроль издержек. – СПб.: Питер, 2019.
3. Сидоров В. К., Современные подходы к оптимизации затрат. – М.: Экономика, 2021.
4. Козлова Н. П., Прямые и косвенные издержки в управлении предприятием. – М.: Инфра-М, 2020.
5. Фролов Д. А., Управление производственными расходами. – СПб.: Питер, 2018.
6. Орлов С. М., Контроль управляемых расходов на предприятии. – М.: Экономика, 2021.
7. Смирнова Т. Л., Финансовый менеджмент: теория и практика. – М.: Дашков и Ко, 2020.
8. Григорьев А. В., Классификация издержек и управление ими. – М.: Финансы и статистика, 2019.
9. Волков И. Н., Эффективное управление затратами на предприятии. – СПб.: Питер, 2021.